

Scheda Tecnica

SISTEMA DI QUALIFICAZIONE

Fornitori di beni, Prestatori di servizi ed Esecutori di lavori

**Sottosistema
Servizi di Innovazione
“SVZ 5-INN”**

**Categorie
SVZ-INN-01-02**

Requisiti tecnici

Categoria di Servizio	Descrizione del Servizio
<p>SVZ-INN-01</p> <p><i>CPV 73100000</i></p>	<p>Gestione Spazi funzionali dedicati all'innovazione e sostegno a start up innovative</p> <p>I servizi da erogare nell'ambito della gestione degli spazi da dedicare all'innovazione si articolano in due categorie di servizi, quelli a carattere continuativo (a) e altri servizi a carattere spot (b):</p> <p>a) Servizi a carattere continuativo funzionali a sostenere la nascita e lo sviluppo di start up innovative o percorsi di intrapreneurship FS:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Programmi di accelerazione comprensivi di business training ▪ Tutoring e Mentorship ▪ Supporto allo sviluppo del team imprenditoriale ▪ Servizi di assistenza e di supporto alla formulazione del business plan e dei piani di sviluppo commerciale ▪ Assistenza per la commercializzazione ▪ Assistenza Marketing ▪ Servizi amministrativi a favore delle imprese incubate ▪ Assistenza per la conformità alle normative ▪ Gestione della proprietà intellettuale ▪ Attività di networking (con le istituzioni di ricerca, con clienti e fornitori, con società di consulenza, ecc.) ▪ Collegamenti a partner strategici ▪ Accesso a fonti di finanziamento equity e di debito ▪ Accesso a servizi professionali specialistici ▪ Accesso a angel investors o a venture capital <p>b) Servizi a carattere spot, complementari al sostegno delle start up e funzionali all'abilitazione dell'innovazione in ottica aperta attivata negli spazi gestiti:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Scouting ▪ Selection Day ▪ Contest ▪ Start up award ▪ Hackathon ▪ Meet start up ▪ Workshop (Eventi, conferenze, ecc.)
<p>SVZ-INN-02</p> <p><i>CPV 73200000</i></p>	<p>Enterprise Innovation Strategy, Business Integration, Incubation, Innovation Project Management</p> <p>a) Servizi di Enterprise Innovation Strategy: definizione delle strategie di business e dei modelli di governance; ridisegno dei modelli organizzativi e operativi in ottica di maggior fit con l'era digital e con le esigenze di innovazione aperta. Definizione e analisi di scenario e supporto all'esecuzione delle strategie/programmi di innovazione</p> <p>b) Servizi di supporto alla definizione, attivazione e abilitazione di meccanismi di innovazione di prodotti e servizi e di generazione di idee. Supporto all'accelerazione dei processi di innovazione. Supporto alla sperimentazione di nuovi modelli di business</p> <p>c) Incubation e Innovation Services: supporto all'accelerazione e incubazione di nuove idee e nuovi modelli di business</p> <p>d) Servizi di supporto al governo di progetti di innovazione, sia a carattere rotativo che spot: supporto alla pianificazione operativa, supporto al contract management, verifica piani di progetto e pianificazione integrata, monitoraggio livelli di servizio, supporto all'execution dei progetti di innovazione</p>

1a - Requisiti tecnici di accesso Categoria SVZ-INN-01

Il soggetto istante che intende qualificarsi per la Categoria SVZ-INN-01 dovrà conseguire un punteggio tecnico (PT) maggiore o uguale a 40 (quaranta). Ai fini del conseguimento del punteggio tecnico necessario, il soggetto deve essere in possesso dei requisiti di cui alla tabella seguente.

Il punteggio tecnico sarà pari alla somma dei punteggi conseguiti relativamente a:

- Personale (P)
- Ecosistema (E)
- Application (A)
- Imprese Incubate (I)
- Capitale di rischio e/o fondi pubblici (C)
- Brevetti (B)
- Exit (Ex)

In sintesi, la determinazione del punteggio tecnico avverrà attraverso il seguente calcolo:

$$\mathbf{PT = (P + E + A + I + C + B + Ex)}$$

Oggetto	Requisiti tecnici di accesso	Criterio di calcolo del punteggio	Documentazione a comprova dei requisiti
Personale (P)	Struttura tecnica di consulenza operativa (numero unità di lavoro che operino con continuità, equivalenti a tempo pieno – FTE - dedicate in modo specifico al supporto e alla consulenza alle startup innovative, e caratterizzate da competenze ed esperienze specifiche).	<p><i>Se nr FTE ≥ 3, Punteggio = 10,</i></p> <p><i>Se nr FTE < 3 Punteggio = 0</i></p>	Documento contenente l'elenco dei dipendenti che tenga conto di ciascuna sede, stabilimento, filiale, ufficio o reparto autonomo.
Ecosistema (E)	Contratti e/o convenzioni con centri di ricerca e università e/o con partner finanziari (istituti di credito, fondi di venture capital) e/o istituzioni pubbliche (Pubbliche Amministrazioni, CCIAA, finanziarie regionali, ecc.) finalizzati allo sviluppo delle startup innovative, attivi nell'anno di richiesta della qualificazione e per tutta la durata della stessa.	<p><i>Se nr Contratti e/o convenzioni ≥ 1, Punteggio = 10,</i></p> <p><i>Se nr Contratti e/o convenzioni = 0, Punteggio = 0.</i></p>	Documentazione attestante la collaborazione per ciascun partner dell'ecosistema che indichi il soggetto cui fanno capo, l'oggetto dell'accordo nonché le date di decorrenza e di scadenza. La data di scadenza della collaborazione non può ricadere nell'arco del triennio seguente a partire dall'anno di richiesta della qualificazione (es. se l'anno di richiesta di qualificazione è il 2018, il documento attestante la collaborazione non deve scadere prima del 31/12/2020).
Application (A)	Candidature (idee progettuali iniziali corredate da un business plan preliminare e finalizzate alla costituzione di una startup innovativa) pervenute nell'anno precedente a quello di richiesta della qualificazione, purché registrate formalmente con mezzi elettronici.	<p><i>Se nr Application ≥ 100, Punteggio = 10,</i></p> <p><i>Se nr Application < 100, Punteggio = 0.</i></p>	Documento contenente le application registrate nel database del sistema con riferimento all'anno precedente a quello di richiesta della qualificazione.
Imprese Incubate (I)	Startup innovative incubate in modalità fisica, vale a dire con ospitalità continua presso uno spazio dedicato in sede, nell'anno precedente a quello di richiesta della qualificazione o nell'anno di richiesta della qualificazione.	<p><i>Se nr Imprese Incubate ≥ 10, Punteggio = 10;</i></p> <p><i>Se nr Imprese Incubate < 10, Punteggio = 0.</i></p>	Contratto di incubazione fisica per ciascun start up innovativa incubata in corso di validità o scaduto nell'anno precedente quello di richiesta della qualificazione.

Capitale di rischio e/o fondi pubblici (C)	Capitale di rischio totale investito direttamente nelle startup innovative incubate a partire dalla data di decorrenza del contratto di incubazione fisica o raccolto da terzi a loro beneficio e/o Fondi pubblici (in forma di equity, semi-equity, finanziamento a tasso agevolato o a fondo perduto) di origine comunitaria, nazionale o regionale ricevuti dalle startup innovative incubate a partire dalla data di decorrenza del contratto di incubazione fisica.	<p><i>Se valore Capitale di rischio e/o fondi pubblici \geq 500.000 €, Punteggio = 10;</i></p> <p><i>Se valore Capitale di rischio e/o fondi pubblici $<$ 500.000 €, Punteggio = 0.</i></p>	Bilanci dell'ultimo esercizio e/o documento attestante il conferimento dei finanziamenti ricevuti.
Brevetti (B)	Brevetti e/o programmi per elaboratore originario registrati e/o di domande di brevetto presentate dalle startup innovative incubate a partire dalla data di decorrenza del contratto di incubazione fisica.	$Punteggio = (nr \text{ Brevetti} \times 5).$	<p>a) Per brevetti e/o software registrati: indicazione data e codice registrazione;</p> <p>b) Per domande brevetto depositate: indicazione data e codice deposito.</p>
Exit (E)	Exit da imprese incubate negli ultimi 3 anni.	$Punteggio = (nr \text{ Exit} \times 5).$	Atto di cessione di quote.

1b - Requisiti tecnici di accesso Categoria SVZ-INN-02

Requisiti tecnici di accesso	Descrizione requisiti tecnici di accesso	Documentazione a comprova dei requisiti
Certificato di Qualità	Certificazione UNI EN ISO della serie 9001	<p>Certificazione UNI EN ISO della serie 9001 che abbia un oggetto pertinente alla categoria di interesse.</p> <p>Ai fini della dimostrazione del requisito, il soggetto istante è tenuto a presentare certificazione di qualità dell'azienda conforme alle norme UNI EN ISO della serie 9001.</p> <p>La certificazione dovrà essere rilasciata da uno specifico organismo di valutazione della conformità, si accettano anche i certificati rilasciati da organismi di valutazione della conformità equivalenti. A tal fine, per «organismo di valutazione della conformità» si intende un organismo accreditato a norma del Regolamento (CE) n. 765/2008 del Parlamento europeo e del Consiglio, del 9 luglio 2008 oppure autorizzato, per l'applicazione della normativa dell'Unione europea di armonizzazione, dagli Stati membri non basandosi sull'accreditamento, a norma dell'articolo 5, paragrafo 2, dello stesso Regolamento (CE) n. 765/2008. Nei casi non coperti da normativa dell'Unione europea di armonizzazione, si impiegano i rapporti e certificati rilasciati dagli organismi eventualmente indicati nelle disposizioni nazionali di settore.</p>
Contratto/i	Contratto/i di punta, con oggetto afferente alla categoria di interesse.	<p>Contratto/i di punta (al massimo n. 3), avente/i ad oggetto il servizio di Enterprise Innovation Strategy, Business Integration, Incubation, Innovation Project Management il cui fatturato sia stato realizzato nei 10 (dieci) anni antecedenti la data di presentazione dell'istanza di qualificazione.</p> <p>Il fatturato contrattuale (che potrà essere dato dalla somma dei fatturati dei massimo n. 3 contratti di punta presentati) non dovrà essere inferiore al 5 % della Classe di Interpello che verrà assegnata in fase di qualificazione.</p> <p>Ai fini della dimostrazione e della valutazione del contratto/i, verranno prese in considerazione le prestazioni iniziate, ultimate ed approvate nei 10 (dieci) anni antecedenti la data di presentazione dell'istanza di qualificazione, ovvero la parte di esse ultimata ed approvata nel periodo stesso, per quelle iniziate in epoca diversa, ovvero la sola parte effettuata nel caso di contratto in corso di esecuzione al termine del periodo di riferimento.</p> <p>Saranno considerati come un unico contratto, anche più contratti eseguiti contestualmente nei confronti del medesimo committente, ovvero più contratti prorogati o rinnovati ovvero stipulati per ampliare progressivamente i servizi resi dall'Appaltatore.</p> <p>Ai fini della dimostrazione del requisito, il soggetto istante è tenuto a presentare:</p>

		<p>1. dichiarazione resa, ai sensi e per gli effetti dell'articolo 47 del D.P.R. n. 445/2000, dal soggetto o organo preposto al controllo contabile della società ove presente (sia esso il Collegio sindacale della Società o il Sindaco Unico, il Revisore contabile o la Società di revisione), (o figura equivalente in caso di soggetti esteri), attestante le informazioni minime come riportate nel format scaricabile dal Questionario di Categoria presente nel Portale Unico e l'importo contrattuale fatturato per ciascun contratto al netto dell'IVA;</p> <p><i>oppure</i></p> <p>2. certificato di regolare esecuzione emesso dal Committente attestante le informazioni minime come riportate nel format scaricabile dal Questionario di Categoria presente nel Portale Unico e l'importo contrattuale fatturato per ciascun contratto al netto dell'IVA;</p> <p><i>oppure</i></p> <p>3. copia del contratto, sottoscritto dalle parti al momento della stipula, corredato dalla dichiarazione, resa ai sensi e per gli effetti dell'articolo 47 del D.P.R. n. 445/2000, da un professionista iscritto all'Albo dei revisori contabili (o Albo/figura equivalente in caso di soggetti esteri) attestante le informazioni minime come riportate nel format scaricabile dal Questionario di Categoria presente nel Portale Unico e l'importo contrattuale fatturato al netto dell'IVA. Si precisa che dalla copia del contratto dovranno essere chiaramente evincibili le seguenti informazioni: contraente, oggetto del contratto, importo e durata.</p> <p>Nel caso di contratti eseguiti in forma associata con altri Operatori Economici o in qualità di subappaltatore, il fatturato contrattuale indicato dovrà riferirsi esclusivamente alla quota di esecuzione del soggetto istante.</p>
--	--	--

Raccomandazioni utili per la presentazione dell'Istanza di qualifica	
1)	Ai fini della dichiarazione del fatturato contrattuale, si precisa che il decennio antecedente la data di presentazione dell'Istanza di iscrizione al Sistema di Qualificazione è riferito ai 10 anni fiscali dell'Operatore Economico in valutazione, ovvero al decennio in cui i bilanci, alla stessa data di presentazione dell'Istanza di cui sopra, risultano approvati e depositati.
2)	Ai fini dell'attestazione del requisito relativo al totale del fatturato contrattuale dichiarato – realizzato nel decennio di riferimento - saranno ritenuti validi anche contratti rinnovati di anno in anno dal medesimo Committente, senza soluzione di continuità.
3)	Ai fini della dimostrazione del requisito relativo al contratto di punta, l'Operatore Economico potrà presentare ordini/contratti applicativi, e sommare i relativi fatturati, solo se questi ultimi sono riferiti al medesimo Committente e derivino dal medesimo Accordo Quadro.
4)	Tutte le dichiarazioni rese, ai sensi e per gli effetti dell'articolo 47 del D.P.R. n. 445/2000, dovranno essere accompagnate dal documento di identità del dichiarante se non firmate digitalmente.
5)	Nel caso in cui l'Operatore Economico compri il requisito del/i contratto/i di punta attraverso la produzione del/i contratto/i stesso/i, qualora questo/i ultimo/i non siano sottoscritti digitalmente dalle parti al momento della

	stipula, l'Operatore Economico dovrà allegare anche il documento di identità dei firmatari.
6)	Nel caso in cui l'Operatore Economico compri il requisito del/i contratto/i di punta attraverso la produzione del/i Certificato/i di Regolare Esecuzione, qualora questo/i ultimo/i non siano sottoscritti digitalmente dal Committente, l'Operatore Economico dovrà produrre e allegare anche apposita dichiarazione di conformità all'originale ai sensi dell'articolo 47 del D.P.R. n. 445/2000.

2 – Classi di interpello

La Classe di Interpello è così calcolata:

$$Ci = (1 + Fc) \times [(\Sigma Fs / 3) \times 1.2]$$

Dove:

Ci: Classe di Interpello assegnata.

Fs: Fatturato Specifico.

$\Sigma Fs / 3$: Fatturato Specifico medio annuo, inteso come media dei fatturati specifici, inerenti alla Categoria merceologica in esame, relativo ai migliori 3 (tre) fatturati specifici conseguiti nell'arco degli ultimi 5 (cinque) esercizi finanziari (nel caso di Operatori Economici che abbiano iniziato l'attività da meno di tre anni, la media verrà calcolata sugli anni di attività).

Fc: Fattore correttivo viene definito in base alle caratteristiche specifiche della categoria merceologica e può tenere conto di diversi fattori aggregati secondo la seguente formula:

$$Fc = fcgr + fcd + fcVr + fcESG$$

Dove:

- I. **fcgr** = fattore correttivo basato sul valore percentuale del tasso di crescita composto (CAGR) del fatturato specifico realizzato dall'Operatore Economico qualificato nel triennio di riferimento.

Qualora l'Operatore Economico qualificando sia in possesso di un fatturato specifico solo per il biennio precedente alla data di domanda di qualifica, **fcgr** verrà calcolato sulla base dell'ultimo biennio.

$$\text{CAGR} = \{[\text{Fatturato Specifico}_{\text{anno3}} / \text{Fatturato Specifico}_{\text{anno1}}]^{1/2} - 1\}$$

Valore fcgr	Valore % CAGR
0%	$\leq 0\%$
5%	$\leq 10\%$
10%	$\leq 15\%$
15%	$> 15\%$

- II. **fcd** = fattore correttivo basato sul valore percentuale dell'Indice di Dipendenza (Idip) specifico complessivo dell'ultimo anno rispetto allo stesso fatturato verso tutte le Società del Gruppo.

$$\text{Idip} = \text{Fatturato Specifico}_{\text{Gruppo FS}} / \text{Fatturato Specifico}_{\text{complessivo}}$$

Valore Idip	Valore fcd
Se Idip < 30%	0
Se 30% \leq Idip < 60%	-5%
Se 60% \leq Idip < 80%	-10%
Se Idip \geq 80%	-15%

III. **fcVr** = fattore correttivo basato sull'indice di vendor rating o altro indice di misurazione della qualità delle prestazioni rese.

IV. **fcESG** = fattore correttivo basato su indici di valutazione della **sostenibilità** degli Operatori Economici.

N.B. Si precisa che, al momento, i fattori correttivi **fcVr** e **fcESG** assumono valore pari a 0 (zero), in quanto riferiti a sistemi in fase di implementazione.

Classificazione Classi di Interpello

Servizi			
Classe 1	Fino a € 40.000	Classe 14	Fino a € 20.000.000
Classe 2	Fino a € 100.000	Classe 15	Fino a € 30.000.000
Classe 3	Fino a € 215.000	Classe 16	Fino a € 45.000.000
Classe 4	Fino a € 400.000	Classe 17	Fino a € 60.000.000
Classe 5	Fino a € 1.000.000	Classe 18	Fino a € 80.000.000
Classe 6	Fino a € 1.500.000	Classe 19	Fino a € 100.000.000
Classe 7	Fino a € 2.000.000	Classe 20	Fino a € 130.000.000
Classe 8	Fino a € 3.000.000	Classe 21	Fino a € 160.000.000
Classe 9	Fino a € 4.000.000	Classe 22	Fino a € 200.000.000
Classe 10	Fino a € 6.000.000	Classe 23	Fino a € 250.000.000
Classe 11	Fino a € 8.000.000	Classe 24	Fino a € 300.000.000
Classe 12	Fino a € 12.000.000	Classe 25	Fino a € 350.000.000
Classe 13	Fino a € 16.000.000	Classe 26	Oltre € 350.000.000

N.B. L'attribuzione della Classe di Interpello sarà effettuata applicando le regole matematiche dell'approssimazione.

3 – Contributo di Qualificazione

PRIMA QUALIFICAZIONE (prima categoria)	ESTENSIONE CATEGORIE
1.000,00 € + IVA	500,00 € + IVA

N.B. (1) Agli importi suindicati dovrà essere aggiunta l'IVA; pertanto, il versamento dovrà essere comprensivo di quest'ultima (es. nel caso di prima categoria € 1.000,00 + € 220,00 IVA per un totale di € 1.220,00) tranne nel caso di Operatori Economici soggetti al regime di split payment.

N.B. (2) L'importo previsto per la prima categoria dovrà essere corrisposto solo una volta. Per le categorie successive, anche se appartenenti ad un altro Sottosistema, dovrà essere pagato il contributo previsto per la seconda categoria, indicato nella relativa Scheda Tecnica.